

Café En Neiva Carga (125 KL.) \$ 630,750 US\$ 2,47	UVR Hoy \$ 190,90	Petróleo Barril WTI US\$ 71,92	Dólar Tasa representativa del mercado \$ 1.826 Casa de cambio (e) \$ 1.820 Casa de cambio (v) \$ 1.850
Algodón Tonelada fibra SLM \$ 4.100.000	DTF Efectivo anual \$ 3,48%	Euro € \$ 2.315	

Ganado Ganado cebuino \$ 2.800 Macho	Combustibles (Galón) Neiva Corriente \$ 7,589 Extra \$ 9,270 ACPM o Diesel \$ 6,365	Inflación Neiva 30 días 0,25% Año corrido 1,78% Últimos 12 meses 1,84%
Arroz Tonelada Paddy \$ 789.959		

Breves

Meta de crecimiento



El gobierno mantendrá en tres por ciento la meta de crecimiento. El ministro de Hacienda Juan Carlos Echeverry explicó que se sostendrá la estimación de crecimiento del PIB para 2010 porque una modificación en este sentido alteraría las cuentas fiscales del Gobierno y prefieren ser conservadores.

Reporte moderado

"Prefiero mantener unas metas fiscales conservadoras, de manera que si vienen buenas noticias bienvenidas", dijo Echeverry al término de un debate sobre regalías en la Comisión Quinta del Congreso de la República. Recientemente el Banco de la República elevó su estimativo de crecimiento a un punto medio de 4,5 por ciento para el presente año.

Acciones de Davivienda



El presidente de la Davivienda, Efraín Forero, señaló que la Emisión de acciones fue "todo un éxito", y muestra de ello es que recibieron más de 80 mil ofertas por 5,2 billones de pesos. Según Forero, debido a la cantidad de solicitudes, los paquetes que se tenían previstos por 10 millones de pesos que era el mínimo establecido, cambiará a cinco millones de pesos con 312 acciones por paquete.

Los nuevos accionistas

Del total de solicitudes, el 95 por ciento fueron de personas naturales y el 5 restante de jurídicas. En total la entidad tendrá 80 mil nuevos accionistas. Forero invitó a los inversionistas "para que sigan creyendo en Davivienda y que en la emisión que se hará en noviembre compren las acciones que les hagan falta". Así mismo, señaló que todavía "hay mucho espacio para vincular más accionistas".

Reforma al Incóder



El Ministro de Agricultura, Juan Camilo Restrepo, anunció que dentro de la política de tierras que diseña el Gobierno está prevista una reforma a esa entidad. El anuncio lo hizo en la firma de un acuerdo de inversión entre Alquería y la Corporación Financiera Internacional. A través de ese acuerdo se aprueba la compra de acciones preferenciales por parte de la IFC por 5 millones de dólares.

Cafeteros en 'alerta' por aumento de roya

El sur del departamento sería la zona más afectada.

REDACCIÓN ECONÓMICA
ECONOMICA@DIARIODELHUILA.COM

Los cafeteros del sur del Huila se encuentran en alerta, debido a que sus cafetales están registrando altos niveles de infestación de roya.

Según los cafeteros del sur del departamento, en las variedades susceptibles a dicha plaga, como es el caso del café caturra, los niveles de infestación podrían sobrepasar el 20 por ciento, situación que puede ocasionar daños importantes en la cosecha de esas fincas, si no se refuerzan las acciones de manejo integrado.

Sin embargo, DIARIO DEL HUILA extraoficialmente conoció un informe en donde se indica que el promedio de infestación por lote sería superior al

40 por ciento, mayor estadísticamente al promedio registrado en el mes de mayo.

Frente al tema, en declaraciones dadas recientemente a este medio de comunicación, Héctor Falla Puentes, miembro del Comité Nacional de Cafeteros, indicó que "en el tema de la roya el cafetero se relajó y descuidó el manejo integrado, no le hizo el control requerido y hoy tenemos dificultades. El año pasado tuvimos la primera alerta; nos alertó un poco la producción y hoy tenemos un grado de infestación no adecuado y con un agravante, que es que nuestro parque cafetero pertenece hoy en su mayoría, más de un 80 por ciento, a una caficultura que puede ser afectada por roya,

estamos hablando precisamente del café Caturra".

Acciones

Incluso el Instituto Colombiano Agropecuario, ICA, impartió instrucciones a sus funcionarios en todos los departamentos cafeteros, para que coordinen con los servicios de extensión de los Comités de Cafeteros, el apoyo a los caficultores de las fincas en las que se está presentando esta tendencia, para contrarrestar la infestación.

"Nuestro gran reto es hacer la sustitución de cafetales a un cafetal que sea resistente a la roya; estamos hablando café Variedad Colombia o café Castilla y ese debe ser uno de los pilares fundamentales al cual debemos los caficultores huilenses aportar a unos seis años", indicó Héctor Falla.

Sobre el impacto de la roya, el informe conocido por DIARIO DEL HUILA indica que "en el departamento de Huila, los niveles de roya se han



SEGÚN LOS cafeteros del sur del departamento, en las variedades susceptibles a dicha plaga, como es el caso del café caturra, los niveles de infestación podrían sobrepasar el 20 por ciento.

incrementado ligeramente y ello debe ser fruto de haber disminuido el impacto de la enfermedad en los municipios del norte, los cuales ya están terminando su producción, pero con aumento de la roya para los municipios del sur del Huila. Por ello para estos municipios debe evaluarse, en primera instancia, si el plan de manejo de la roya se ha cumplido conforme a las recomendaciones y segundo, estar atentos para definir cuánto le resta a la cosecha para definir acciones para contrarrestar la situación", precisa.

La situación es grave en el sur y nosotros conocemos que son muchas las hectáreas que están afectadas. Esperamos que la situación no pase a mayores, pues correrían riesgo los registros de producción para el Huila", puntualizó un cafetero del municipio de Pitalito.

Los cafeteros del sur del

Empalme en Secrethacienda Departamental

Ayer el ex secretario de Hacienda Departamental, Carlos Andrés Cante, presentó ante empresarios, medios de comunicación y funcionarios del Gobierno Departamental el informe de gestión de los principales resultados económicos obtenidos durante sus dos años de gestión, al frente de las finanzas departamentales.

A su vez, el ex funcionario presentó oficialmente a la nueva secretaria de Hacienda, María Aura Jadyey Castañeda Tovar, quien desde ayer asumirá funciones oficialmente.

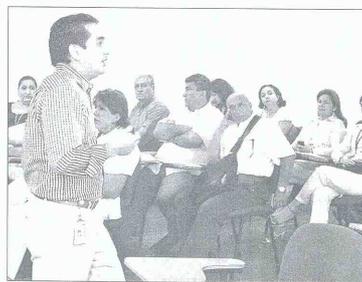
En su presentación, Carlos Andrés Cante indicó que dentro de los resultados obtenidos, desde el 2008 al junio de 2010, por el pago del impuesto de vehículo, el departamento registra un superávit cercano a los mil millones de pesos, gracias a las acciones adelantadas por medio de la campaña

"Paga andar por el Huila".

"Nosotros realizamos un proceso de depuración de cartera muy fuerte; la recibimos con 58.000 millones de pesos y través de la ordenanza 025 hicimos un proceso de depuración contable y financiera y hoy entregamos la Secretaría de Hacienda con una cartera de 34.000 millones de pesos, esto gracias a una serie de acciones que adelantamos y que nos permitieron recuperar capital por más de 6.000 millones", destacó.

Así mismo, indicó que el Departamento obtuvo recursos por rendimientos financieros cercanos a los 38.000 millones de pesos, dineros que entran a fortalecer las finanzas departamentales.

"Sobre la deuda pública nosotros hicimos pagos normales de la deuda por 36.000 millones de pesos e hicimos



AYER SE realizó la presentación oficial de los resultados obtenidos por la Secretaría de Hacienda Departamental en los dos últimos años.

un prepago de deuda por 8.000 millones de pesos para efectos de garantizar el servicio de la deuda en lo que tiene que ver con las obligaciones más costosas. Con la renegociación de

la deuda se generaron ahorros superiores a los 2.400 millones de pesos y con los rendimientos financieros que ha generado el Departamento por el manejo de sus excedentes de

liquidez se ha cubierto más de un 90 por ciento del pago de la deuda", precisó.

Finanzas en orden

Por su parte, la entrante Secrethacienda Departamental comentó que el principal reto en su gestión será mantener en orden las finanzas departamentales, tal y como están actualmente, con el objetivo de hacer mucho más eficiente el manejo financiero de los recursos del Departamento.

De igual forma, durante su intervención, agradeció la confianza brindada por el Gobernador del Huila por su designación, e indicó que uno de los principales temas que se analizarán será el de la reforma al sistema de regalías, con el fin de garantizar los recursos que por dicho concepto recibe el Departamento y varios municipios huilenses.

Danarango lanzará directorio regional

Danarango se encuentra preparando la emisión de su nuevo directorio telefónico.

Así lo dejó ver Jairo Valencia Torres, gerente General de Danarango, quien estuvo ayer en Neiva con el propósito de socializar el lanzamiento de la nueva guía telefónica de dicha empresa, la cual será lanzada en el mes de diciembre.

El Gerente de la compañía sostuvo que como gran novedad, Danarango lanzará un directorio regional que contendrá información de Tolima, Huila y Florencia, con el propósito de que los pautantes puedan darse a conocer de manera más amplia.

DIARIO DEL HUILA: ¿Qué expectativas tiene Danarango con su nuevo directorio telefónico?
Jairo Valencia Torres: Tenemos muchas expectativas. Estamos presentándole a los empresarios de Neiva una propuesta de directorio telefónico que para esta oportunidad llegará a Tolima, Huila y el área



Jairo Valencia Torres.

de Florencia.

Nosotros creemos que las personas hacen negocios en sus regiones y por esa razón hemos querido separarnos del concepto del directorio local de la ciudad, sino que queremos mostrar la información comercial de estas regiones en un sólo libro. Es importante aclarar que Danarango no va a incluir páginas blancas con la información de los abonados residenciales, en esta oportunidad nuestra orientación es hacia la información de negocios. Estamos previendo que para este proyecto vamos a entregar entre 80 y 90 mil ejemplares por lo cual invitamos a todas las personas de negocios

a vincularse con Danarango.

Actualmente en el mercado circulan varios directorios telefónicos, ¿por qué el de Danarango resultaría ser más estratégico para los anunciantes?

Nosotros creemos que hoy día los negocios se hacen en las comunidades y ellas tienen interacciones regionales. Para un pautante en Neiva o en Ibagué seguramente resultará estratégico aparecer con sus datos en un mercado ampliado como es el que queremos construir en este concepto de regionalización.

Así mismo, el tema de la confiabilidad en la marca es importante. Danarango es una compañía de tradición, lleva 70 años en el mercado y hace parte de un grupo de inversión muy importante. De manera que invito a toda la comunidad de negocios del Huila y del Tolima a que nos acompañen en este proyecto y querremos convertirnos en una opción regional.

¿A parte del tradicional directorio

impreso, qué otros beneficios tanto para usuarios como pautantes ofrece Danarango?

Danarango trae una propuesta integral, pues al tiempo que nosotros vamos a entregar los libros en su formato tradicional, se hará una entrega de cinco mil cds con el objetivo de que grandes empresas que tienen una necesidad de información, puedan colocar sus cds en un servidor y compartan sus datos, material que viene actualizado con toda la información que tiene el directorio impreso.

Adicionalmente las personas encontrarán algunos productos vía web, como complemento gratuito al pautante y algunos productos más desarrollados que obviamente tendrán un costo muy razonable pero será muy dinámico para los usuarios y el mercado.

¿A cuántos usuarios en el Huila esperan llegar?

A todos. Tenemos en la mira una base de datos muy importante, muy bien consoli-

dad y esperamos vincularlos a todos. Nosotros tenemos como objetivo irrenunciable convertirnos en el directorio más completo y más confiable en términos de contenido y este es un proceso en el cual nos hemos empeñado este año y vamos a construirlo con la ayuda de toda la comunidad de negocios, para que encuentren en ello un elemento y un instrumento de consulta en la región de Tolima, Huila y Florencia.

¿Cuándo es el cierre y en qué fecha estarán en circulación?

Nosotros tenemos diseñada una campaña comercial que finalizará en octubre y esperamos que ese sea el tiempo suficiente para que todos los interesados se vinculen a este proyecto de Danarango que trae una propuesta muy innovadora. Y en la medida debemos estar hacia mediados de diciembre haciendo el lanzamiento del libro y hacia enero empezaremos la distribución.